

Comercio
On line

**Guía de información
especializada
EN NEGOCIOS Y
COMERCIO
INTERNACIONAL**

**Productos agrícolas
Agricultural Marketing
Service**

www.ams.usda.gov/

Plátano

www.crfg.org/pubs/ff/banana.html

**Cultivo y procesos de
siembra**

**California Tropical
fruit tree nursery**

www.tropicalfruittrees.com/

Aranceles APEC

**Asia Pacific Economic
Cooperation**

www.apectariff.org/

Directorio empresas

Dun & Bradstreet

www.dnb.com/us/

Fuente: Directo Web
directoweb@marcatel.com.mx

Para entrelazar las cadenas productivas

ANIERM impulsa PyME's a la exportación

REYNA ISABEL ORTEGA

El Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática indicó que de enero al mes de julio de este año, el comercio exterior de nuestro país tuvo un saldo acumulado superavitario de 223 millones de dólares, se registraron 142 mil 503 millones de dólares en exportaciones y 142 mil 280 millones de dólares en importaciones.

En entrevista, el presidente de la Asociación Nacional de Importadores y Exportadores de la República Mexicana (ANIERM), Enrique Hernández de Tejada aseguró que este comportamiento de la balanza comercial no se daba desde hace 10 años.

De acuerdo a las cifras del INEGI, ¿cuál es el panorama del sector exportador en México?

Estamos superavitados, pues se ha logrado impulsar ligeramente las exportaciones por encima de las

importaciones, que en años anteriores era al revés. Lo que hace falta es que más empresas participen con mayor fuerza en esta actividad, pues por ahora son alrededor de 500 empresas las que están haciendo un excelente papel en este rubro.

Sin embargo, la clave no está en ellas, si no en las Pequeñas y Medianas Empresas (PyME's) pues representan 95% de todas las empresas que hay en el país, y son el potencial que puede hacer que nuestro comercio exterior crezca.

¿Qué mecanismo hay para impulsar a las PyME's?

Por nuestra parte contribuimos en la preparación de sus negocios, los ayudamos y acercamos a los recursos financieros. Ahora hay más oportunidades, la banca comienza a abrirse, hace poco el Banco de Comercio Exterior (Bancomext) firmó

acuerdos con: Mifel y BBVA Bancomer, para que como banca de segundo piso empiece a prestar a pequeñas empresas.

¿Qué aspectos hay que trabajar?

Hace falta fomentar una cultura de comercio exterior, nos dimos cuenta que países que han enfocado su esfuerzo en este aspecto, como China, India, Irlanda o España, han logrado aumentar su economía. ¿Qué debemos hacer?, dedicar más tiempo al desarrollo e impulso de la tecnología y los recursos, pues existe un potencial de cientos de miles de empresas que podrían exportar, pero que no están preparadas, porque desconocen los procedimientos

En este rubro ¿qué hace la ANIERM?

Como asociación tenemos la vocación de coadyuvar en la educación de nuestros socios, más de 1,200 miembros de los cuales casi 80% son PyME's, y entrelazar las cadenas productivas.

La exportación comienza por el conocimiento saber qué se puede comercializar, hacia dónde, quiénes pueden ayudar, dónde encontrar los clientes y qué mecanismos existen para lograrlo, y esa es nuestra principal tarea en ANIERM.

¿La tramitología es un freno para la exportación?

Por supuesto, el desconocimiento



Enrique Hernández de Tejada, presidente de ANIERM.

y los tiempos tan largos y tediosos de los trámites han influenciado a que muchas empresas desistan en comercializar en el exterior. En cuanto a tiempos en comparación con otros países, en México nos tardamos hasta cinco veces más.

El gobierno, junto con la Comisión Federal de Mejora Regulatoria (Cofemer), ya ha tomado conciencia de ellos y ya está instaurando un mecanismo por medio del cual se vana a recortar los tiempos de los trámites hasta en una cuarta parte, que esperemos se pueda concretar en la siguiente administración federal.

¿Qué otros obstáculos tiene la exportación?

La infraestructura y logística de exportación que son muy pobres. No contamos con una marina mercante suficiente, se supone que en barco es el medio por donde deberían salir los volúmenes más grandes de mercancía, pero dependemos de terceros; a las

carreteras les hace falta kilometraje y seguridad.

En cuanto a la logística, resulta todavía muy costosa. En México mover un producto hacia otro lado implica casi 25% del valor de la mercancía, cuando en países del primer mundo como Inglaterra cuesta como máximo 15% y eso nos resta competitividad. Entonces al hacer cuentas, el exportador ve reducida su utilidad y desiste de seguir exportando.

¿Qué beneficios obtiene una empresa que quiere exportar al afiliarse a la ANIERM?

Representatividad con autoridades, cursos, diplomados, conexión con otros mecanismos, información de los mercados mundiales, nexos con asociaciones en otros países, tenemos una excelente relación con aduanas, y estamos en trámites para volvernos certificadores de empresas para que sus trámites ante la aduana sean mucho más rápidos. Solo tienen que ponerse en contacto con nosotros y conocemos.

Foto: Arturo Bermúdez

El evento logístico del año



4º ENCUENTRO
de Transporte y Logística

El plan transexenal de transporte y logística México 2020

T21



8 y 9 de noviembre 2006 Hotel Marquis Reforma
Ciudad de México

ComercioT21
ITINERARIOS MÉXICO SHIPPER

Informes e inscripciones:

(55) 56 82 70 79 y 85 00 57 85 encuentro@t21.biz

Permitirá a puerto más capacidad de atraque Autoriza Semarnat ampliación a Manzanillo

OSIEL CRUZ/ENVIADO

MANZANILLO, Col.- La Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (Semarnat) autorizó a la Administración Portuaria Integral (API) de este puerto, la expansión de sus instalaciones en el área norte sobre una extensión de 98 hectáreas que incluyen 25 de manglares.

Después de una gestión que se prolongó cinco años, la dependencia autorizó el desarrollo bajo un programa de compensación medio ambiental de tres a uno, que implicará el sembrado de 75 hectáreas de manglar en islas e islotes en las lagunas de Las Garzas y de Cuyutlán, ambas localizadas en este municipio, así como el pago de 10.5 millones de pesos a la Comisión Nacional Forestal, que serán utilizados en programas de reforestación en el estado de Colima.

Los terrenos del área norte le permitirán al puerto duplicar su capacidad actual una vez desarrollados, informó la Administración Portuaria.

La idea es licitar en la zona una segunda terminal de contenedores que cuente con mil 200 metros lineales de muelles y 75 hectáreas de patios, así como dos terminales de usos múltiples tan pronto exista la manifestación de interés por parte de grupos privados. Con ello, se tendrá una capacidad para desarrollar de cinco a siete nuevas posiciones de atraque que darían al puerto una capacidad de hasta tres millones de contenedores.

El puerto colimense enfrenta este año problemas de congestión por el creciente comercio del país con la región asiática, y por el aumento de los servicios de conexión entre rutas marítimas norte-sur y este-oeste que tienen varias compañías navieras.